Fitch sube las calificaciones del Banco de San Juan

22 de julio de 2005

Fitch Argentina, Buenos Aires julio 22, 2005: Fitch Argentina sube a la Categoría A2 (arg) -desde la Categoría A3 (arg)- el Endeudamiento de Corto Plazo; a la Categoría A- (arg) con Perspectiva Estable -desde la Categoría BBB+ (arg)- a las Emisiones de Obligaciones Negociables Senior dentro del Programa Global de Obligaciones Negociables por USD 50 millones; y a la Categoría BBB+ (arg) con Perspectiva Estable -desde la Categoría BBB (arg)- a las Emisiones Subordinadas dentro del citado Programa de Banco de San Juan S.A. La suba de la calificación refleja la evolución favorable del entorno operativo. Además se ha tenido en cuenta el rol que desempeña Banco de San Juan (BSJ) como Agente Financiero de la Provincia de San Juan (y a través de sus controladas de las Provincias de Santa Cruz y Santa Fe), la elevada rentabilidad y liquidez, y la buena calidad de su cartera privada consolidada. Por otra parte, se ha evaluado el bajo nivel de solvencia de BSJ a partir de la adquisición del Nuevo Banco de Santa Fe y el desafío que le genera su proyecto de expansión a la Provincia de Mendoza. Si bien las calificaciones nacionales aún reflejan la persistencia de cierta vulnerabilidad en el sistema financiero, se observa una importante mejora en los indicadores macroeconómicos que han permitido una evolución favorable del entorno operativo, con un crecimiento sostenido de los depósitos y la reactivación del crédito. El resultado neto de la entidad al cierre de marzo´05 ascendió a $21.2 Mill., y derivó fundamentalmente de los Ajustes netos por CER, el resultado por títulos, y las comisiones netas registradas. Adicionalmente, los ingresos netos por intereses se mostraron crecientes, aunque aún registran una baja participación sobre el total de ingresos. La Entidad presenta una elevada exposición al Sector Público respecto de su Patrimonio que introduce riesgos a raíz del valor incierto de esos activos. La calidad de cartera del Banco es buena. El nivel de irregularidad de las financiaciones del sector privado alcanza el 7.5%, mientras que la cobertura con previsiones es adecuada (95.6%), con un bajo compromiso sobre el P.N. de la entidad (1.2%). La cartera de Lebacs y Nobacs constituye su principal activo (43%) y tiene un plazo de entre 12/18 meses. Si bien se consideran líquidos a estos instrumentos, se destaca que los mismos muestran retornos decrecientes y constituyen un desafío para la entidad, la cual deberá aplicar paulatinamente saldos en financiaciones dentro de un mercado que exhibe aún una débil demanda al crédito BSJ muestra una holgada situación de liquidez, a mar.´05 sus recursos líquidos representan el 70.7% de los depósitos. Adicionalmente, cuenta con el fondeo relativamente estable del Sector Público y una cartera pasiva privada atomizada. El nivel de capitalización, medido como Patrimonio Neto/Activos, es significativamente bajo y alcanza a 4.6% (Sistema: 10.7% y Bancos Privados: 11.9%). Esta situación, sumada a la ausencia de un plan de capitalización para la entidad y al importante monto de Resultados No Asignados que integra el patrimonio, introduce riesgos importantes. A pesar de lo señalado, el Banco cuenta con una significativa capacidad de crecimiento debido al cómputo dentro de su RPC de la Llave Negativa por la adquisición del NBSF, que le permite mantener un importante exceso en capitales mínimos. La entidad desarrolla un negocio del tipo minorista, habiendo participado en las privatizaciones de los bancos de las Provincias de San Juan, Santa Cruz y Santa Fe, desempeñando en la actualidad el rol de Agente Financiero. A nivel consolidado ocupa el puesto Nro.7 en el ranking de activos y Nro. 5 en los depósitos del Sistema Financiero Privado, cuenta con 134 casas y su dotación es de aproximadamente 2400 personas. Para mayor información consulte nuestra página web: www.fitchratings.com.ar Contactos: Ana Gavuzzo, M. Fernanda López +5411 5235-8100, Buenos Aires.