Fitch confirma las calificaciones del Banco de San Juan S.A.

13 de abril de 2007

Fitch Argentina confirma en la Categoría A2 (arg) el Endeudamiento de Corto Plazo; en la Categoría A- (arg) con Perspectiva Estable a las Emisiones de Obligaciones Negociables Senior dentro del Programa Global de Obligaciones Negociables por USD 50 millones; y en la Categoría BBB+ (arg) con Perspectiva Estable las Emisiones Subordinadas dentro del mismo Programa de Banco de San Juan S.A. La calificación refleja el rol que desempeña Banco de San Juan (BSJ) como agente financiero de la provincia de San Juan (y a través de sus controladas, de las provincias de Santa Cruz, Santa Fe y Entre Ríos), su elevada rentabilidad y liquidez y la buena calidad de su cartera privada consolidada. Adicionalmente, se ha considerado el bajo nivel de solvencia que mantiene BSJ, que podría resultar afectado por la tendencia positiva que registra su nivel de actividad y la reducida capitalización de las utilidades obtenidas. El nivel de capitalización, medido como PN/activos, es bajo (6.8% versus 12.3% del sistema y 13.3% privados). Esta situación, sumada a la ausencia de un plan de capitalización para la entidad, al importante monto de resultados no asignados que integra el patrimonio y a las distribuciones de dividendos que está efectuando el Grupo, introduce riesgos significativos. A pesar de lo señalado, el banco cuenta con una holgada capacidad de crecimiento debido al cómputo, dentro de su RPC, de la llave negativa por la adquisición del Nuevo Banco de Santa Fe (NBSF), que le permite mantener un importante exceso en capitales mínimos. El desafío de la entidad consiste en continuar con el crecimiento de la cartera de préstamos privada (57% el último año), con una política de riesgos prudente. A diciembre´06, los créditos otorgados a dicho sector representan el 32% del activo total; a su vez, muestran una irregularidad en descenso (1.6%) y una cobertura con previsiones del 108%. El mayor aporte a las utilidades del BSJ consolidado proviene del (NBSF), el cual concentra activos por $6,500 millones y a su vez es propietario del Nuevo Banco de Entre Ríos (NBERSA). Durante el año 2006 BSJ presentó un notable incremento de sus ganancias, originadas principalmente en el resultado por títulos y, en menor medida, el alza de las comisiones y del flujo de intereses neto que se produjo por el fuerte aumento del nivel de actividad. Para el ejercicio 2007 se estiman buenos retornos debido a la recuperación que muestra el sistema financiero y a la estrategia comercial más agresiva que implementó el banco a través de sus controladas que se refleja en el crecimiento de los créditos privados. La exposición al sector público respecto de su activo alcanza un nivel razonable (13% neta de Lebacs/Nobacs), aunque representa dos veces el patrimonio, debido al bajo nivel de solvencia de la entidad. BSJ muestra una holgada situación de liquidez; a diciembre´06, sus recursos líquidos representan el 53% de los depósitos. Adicionalmente, cuenta con el fondeo relativamente estable del sector público, que representa el 51% de los depósitos totales y una cartera pasiva privada atomizada. La entidad desarrolla un negocio del tipo minorista, habiendo participado en las privatizaciones de los bancos de las Provincias de San Juan y Santa Cruz y adquiriendo las el Nuevo Banco de Santa Fe y –a través de este último- el Nuevo Banco de Entre Ríos. Desempeña en la actualidad el rol de Agente Financiero en las cuatro provincias. BSJ consolidado ocupa el puesto número seis en el ranking de activos y el número cuatro en los depósitos del sistema financiero privado. A su vez, posee 211 casas y su dotación es de aproximadamente 3600 personas. Para mayor información consulte nuestra página web: www.fitchratings.com.ar Contactos: Ana Gavuzzo, M. Fernanda López +5411 5235-8100, Buenos Aires.